

## İş İhtiyaçlarınız için Çözümler

Kurumsal ihtiyaçları karşılamanıza ve sorunları aşmanıza yardımcı olmak

### Dinamik İşletme haline gelin

Günümüzde şirketlerin önünde benzersiz fırsatlar ve zorluklar bulunuyor. Günümüz ortamında hızlı harekete geçmek demek, değişim hızının sürekli arttığı bir dünyaya ayak uyduracak hız ve güvene sahip olmak ve bilinçli kararlar almak demektir. Bu dünyada Dinamik İşletmeler, artan riskler için yeni iş alanları oluşturmanın gerekli olduğu bir ortamda rekabetçi olabilmek için her fırsatı yakalayıp büyürler. Sadece işlem yapmanın ve rapor düzenlemenin ötesine geçerek bir işletmedeki tüm bireyler, onların görevleri, organizasyonun kendisi ve yaptıkları iş hakkındaki anlayışı içinde barındıran sistemler, Dinamik İşletme olmanın en önemli bileşenidir. Microsoft, bu vizyonu gerçekleştirmek ve kurumsal müşterilerin geleceğe güvenle bakmasına yardımcı olmak için çalışır.

Code	Name	Medium	Private	Small	Bus	Grand To
6100	Receivables					
6105	Sales					
6110	Sales					
6120	Sales					
6130	Sales					
6190	Job Sales					
6191	Job Sales					
6195	Total					
6205	Sales					
6210	Sales					
6220	Sales					
6230	Sales					
6290	Job Sales					
6291	Job Sales					
6295	Total					
Sum of Amount						
G/L Account Level 2						
MEDIUM Medium PRIVATE Private SMALL Small Bus (blank) Grand To						
6110	Sales, Retail - Dom.		-10.325,70			-10.503
6120	Sales, Retail - EU		-8.741,66		-5.147,51	-3.489,40
6130	Sales, Retail - Export		-2.366,70		-12.747,00	-16.710
6190	Job Sales Applied, Retail					
6191	Job Sales Adjmt., Retail					
6210	Sales, Raw Materials - Dom.		-361,50			-361
6220	Sales, Raw Materials - EU				-72,29	-72
6230	Sales, Raw Materials - Export					
6290	Job Sales Applied, Raw Mat.					
6291	Job Sales Adjmt., Raw Mat.					

### İçinde bulunduğumuz ekonomik koşullarda Dinamik İşletmeler büyüyecektir

Microsoft Dynamics kurumsal çözümlerinin temel kurumsal ihtiyaçlarınızı karşılamaya ve kuruluşunuzun bir Dinamik İşletme haline gelmesine nasıl yardımcı olabileceğini öğrenin.

### Müşterilerle bağlantı kurun ve daha güçlü, daha karlı ilişkiler geliştirin.

- Müşteri ilişkilerini analiz edin ve en yüksek değerli müşterileri belirleyin.
- Memnun müşterilerinizi verimli ve karlı bir şekilde elinizde tutun.
- Daha iyi sonuçlar elde etmek ve maliyetleri düşürmek için satış ve pazarlama aktivitelerini takip edin.
- Geçmişteki aktivitelerine ve satın alma potansiyellerine uygun tekliflerle müşterileri etkin şekilde hedefleyin.

### Hızlı ve etkili karar vermek için işinizle ilgili derinlemesine bilgi edin

- İşle ilgili ortak kullanılan tüm bilgilere gerçek zamanlı erişim sağlayarak işletmenizin daha verimli çalışmasına yardımcı olun.
- Veri yığınları arasındaki sınırları ortadan kaldırın ve üst düzey yöneticiler ile personelin daha etkili kararlar alması için gereken kritik bilgileri sağlayın.
- Proje veya sözleşme karlılığını daha iyi analiz edin.
- Çalışanlara işleriyle ilgili verilerin önceden tanımlanan görünüşleri hakkında derinlemesine bilgi verin.

### **Bireyleri ve süreçleri daha verimli hale getirin**

- Çalışanlarınızı doğru süreçlere ve birbirlerine bağlayın.
- İşbirliği ve iletişimi güçlendirin ve buldukları yer neresi olursa olsun birlikte çalışmak için daha iyi yollar bulun.
- Ortak görevleri otomatikleştirin ve bilgiye, göreve dayalı erişim sağlayın.
- Çalışanların Microsoft Office Outlook ve Excel gibi zaten kullanmayı bildiği ve alışkın olduğu araçlarla çalışmasını sağlayın.

---

### **Kurumsal büyümeyi yönetin ve rekabette avantajlı duruma geçin**

- Planlı büyümeyle ilgili mevcut ve gelecekteki kapasitenizi planlayın.
- Müşterileri işinizin odak noktası haline getirerek mevcut müşterileri elinizde tutun ve yeni müşteriler kazanın.
- Yeni trend ve fırsatlara hızla yanıt verin ve satın alma davranışlarındaki değişimleri tespit edin.
- Göreve dayalı fonksiyonlarla tüm kuruluş çapındaki kurumsal sistemlere erişim olanağı sağlayın.

---

### **Mali yükümlülüklerinizi daha iyi yerine getirebilmeniz için mali hesap verebilirliğinizi ve uyumluluğu yönetin**

- Yasal düzenlemelere uyum sağlama kabiliyetinizi güçlendirin.
- İş akışlarını otomatikleştirerek şirket prosedürlerine veya kalite girişimlerine uyum sağlayın.
- Üst düzey yöneticilere ve müdürlere temel risk göstergelerine ve göreve dayalı bilgiye kolay erişim olanağı sağlayın.

---

### **BT maliyetlerini azaltın ve BT yönetimini akıcı hale getirin**

- Maliyet etkinliği ile ölçeklenebilirlik için ERP sisteminizi yeni şirketleri veya birden fazla tesisi kapsayacak şekilde genişletin.
- Ortak becerilerden daha iyi yararlanarak özelleştirme işlemlerini kolaylaştırmaya ve yeni BT personelinin eğitim süresini azaltmaya yardımcı olun.
- ERP sisteminizi mevcut BT varlıklarınıza entegre ederek verimli kullanımı artırın ve yatırım geri dönüşünü en üst düzeye çıkarın.

---

### **Değişen iş koşullarına uyum sağlayın ve BT hızını artırın**

- Gerektiğinde yeni fonksiyonlar eklemek amacıyla, kullanıma hazır Web servislerinin ve konektörlerin avantajlarından yararlanın.
- Yerleşik programlanabilir arayüz kullanarak iş mantığını otomatik fonksiyonlara kolayca entegre edin.
- ERP çözümünüzü daha da genişletmek amacıyla, aşına olduğunuz geliştirme araçlarını kullanarak üst düzeyde özelleştirilebilir, ek fonksiyonlar geliştirin.